

**MEHR LIQUIDITÄT, MEHR SICHERHEIT,
MEHR MÖGLICHKEITEN**



FACTORING VOM SPEZIALISTEN

Maßgeschneiderte Lösungen für Forderungs-
management weltweit



**BNP PARIBAS
FACTOR**

INHALT

Vorwort	3
Was ist Factoring, und wie funktioniert es?	4
Factoring: die verschiedenen Leistungen	6
Welche Vorteile bietet Factoring?	7
Wer nutzt Factoring?	8
Factoring – ein Produkt mit Potenzial	9
Welche Factoring-Varianten bieten wir für Unternehmen?	10
Full-Service-Factoring	10
Inhouse-Factoring	12
Reverse-Factoring	15
Über BNP Paribas Factor	17
BNP Paribas Gruppe	19
Factoring-Wissen kompakt	20





Liebe Leserinnen, liebe Leser,

wahrscheinlich haben Sie es selbst schon erfahren: Höhe und Dauer der Außenstände vieler Unternehmen nehmen seit Jahren kontinuierlich zu. Im Durchschnitt muss in Deutschland mittlerweile mehr als ein kompletter Monatsumsatz vorfinanziert werden. Außerdem schlummern in deutschen Unternehmen 180 Mrd. Euro Cash an Reserven im gebundenen Kapital. Unglaubliche Summen, die eins deutlich machen: Es ist für Unternehmen heute nötiger denn je, über Finanzierungslösungen das Working Capital zu optimieren und so schnell auf Liquidität zugreifen zu können.

Factoring leistet genau das und entwickelt sich deshalb zunehmend zum etablierten Finanzinstrument. Schon heute gehört Factoring zum Alltag vieler Unternehmen. Gerade mittelständische Unternehmen gewinnen mithilfe von Factoring wertvolle unternehmerische Freiheiten und Wettbewerbsvorteile – und schaffen damit die Basis für zukünftiges Wachstum.

Wieso BNP Paribas Factor auch für Ihr Unternehmen der ideale Begleiter auf dem Weg zu planbarer Liquidität ist, lesen Sie in dieser Broschüre. Das vielleicht Wichtigste möchte ich dabei schon an dieser Stelle vorwegnehmen: Wir kennen uns einfach rundum hervorragend aus, weil wir bereits seit über 35 Jahren ein führender Spezialist für maßgeschneiderte Forderungsfinanzierung in Deutschland sind. Unsere breit aufgestellten Finanzierungslösungen decken die stetig wachsenden Kundenbedürfnisse ab und ermöglichen uns, für jedes Unternehmen die individuell beste Strategie zu entwickeln.

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen.

Ihr

Thorsten König
Geschäftsführer

WAS IST FACTORING, UND WIE FUNKTIONIERT ES?

Factoring ist ein Mittel der kurzfristigen Unternehmensfinanzierung. Ein Unternehmen verkauft seine Forderungen aus Warenlieferungen oder Dienstleistungen an BNP Paribas Factor. Wir bieten unseren Kunden dafür folgende Leistungen:

Wir zahlen umgehend den offenen Forderungsbetrag, übernehmen das Risiko eines Forderungsausfalls und wickeln auf Wunsch das komplette Forderungsmanagement ab bzw. unterstützen dabei.

Factoring kann grundsätzlich im offenen oder stillen Verfahren durchgeführt werden. Beim offenen Factoring erfährt der Abnehmer, dass die Forderungen verkauft und abgetreten wurden. Bei der stillen Variante erhalten die Debitoren keine Kenntnis darüber, dass der Factor Eigentümer der Forderungen geworden ist.

Factoring macht Unternehmen schnell liquide und hilft ihnen – im gar nicht so seltenen Fall eines Forderungsverlusts –, eine unverschuldete bestandskritische Situation zu verhindern.

Aus diesem Grund greifen immer mehr Unternehmen zum Factoring, um ihren wachsenden Liquiditätsbedarf abzudecken. Factoring ist die perfekte Ergänzung zu klassischen Finanzierungsformen wie beispielsweise der Kontokorrentkreditlinie Ihrer Hausbank – es wird als ein Baustein im Gesamtfinanzierungskonzept gesehen.





Factoring – die perfekte Ergänzung zur klassischen Finanzierung

Liquiditätsengpässe betreffen und gefährden immer mehr Unternehmen – quer durch alle Branchen. Das macht es umso wichtiger, auf ein verlässliches Instrument zurückzugreifen, mit dem sich kritische Situationen meistern oder umgehen lassen: Factoring.

Leistungskomponenten des Factorings

- Übernahme der Finanzierung (Finanzierungsfunktion)
- Schutz vor Forderungsausfällen (Delkredereschutz)
- Durchführung des Forderungsmanagements (Dienstleistungsfunktion)

FACTORING: DIE VERSCHIEDENEN LEISTUNGEN

Die Finanzierung

Die Finanzierung steht bei den meisten Factoring-Kunden im Mittelpunkt: Sie erhalten im Gegenzug für den Verkauf ihrer Forderungen einen sofortigen Zufluss an Liquidität vom Factor. Sie müssen nicht darauf warten, bis der Abnehmer der eigenen Leistungen (Debitor) unter Ausnutzung des Zahlungsziels die ausstehenden Rechnungen begleicht.

Der sofortige Liquiditätszufluss durch den Factor beträgt in der Regel 90% des Rechnungsbetrags. Der Restbetrag in Höhe von 10% verbleibt als Sicherheitseinbehalt beim Factor – ausschließlich für den Fall, dass der Debitor die ausstehende Rechnung kürzt (Rabatte, Boni, Skonti etc.). Der Restbetrag wird ausgezahlt, sobald der Factor die Rechnungssumme vom Debitor erhalten hat.

Man spricht in diesem Fall von einer „umsatzkongruenten“ Finanzierung, da diese Form der Finanzierung mit steigenden Umsätzen des Factoring-Kunden wächst. Mit anderen Worten: Factoring passt sich dem steigenden Liquiditätsbedarf und somit dem individuellen Wachstum eines Unternehmens an.

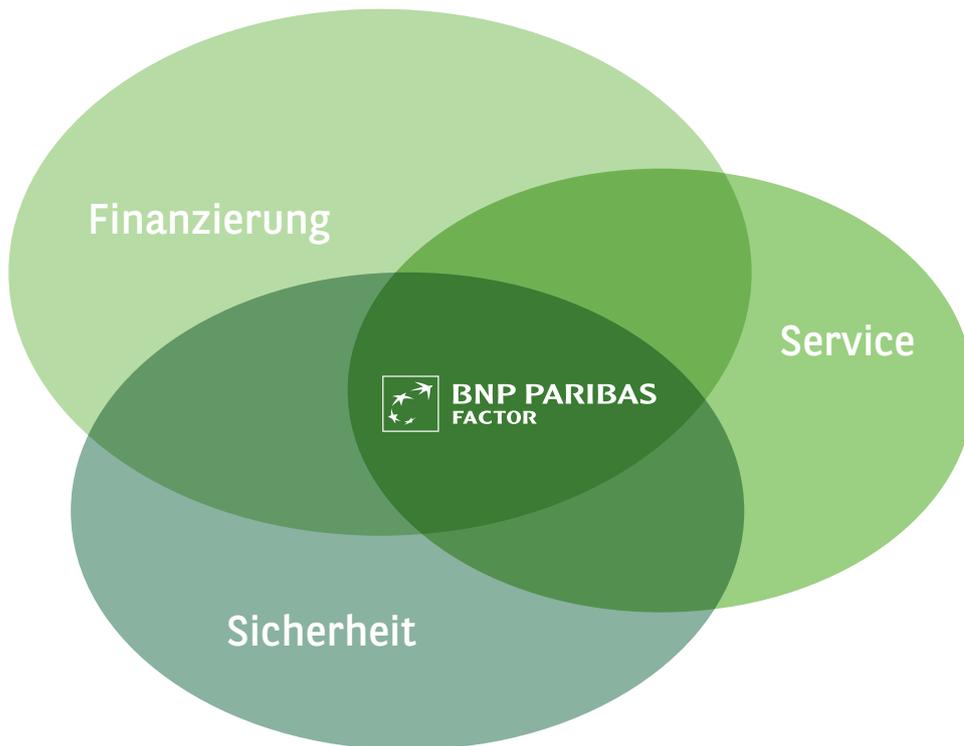
Die Sicherheit

Neben der Finanzierung übernimmt der Factor das Risiko des Forderungsausfalls (Delkredereschutz). Der Factor prüft hierfür fortlaufend die Bonität der Abnehmer. Für jeden Abnehmer des Factoring-Kunden wird ein Ankauflimit vereinbart. Im Rahmen dieses Limits wird das volle Risiko durch den Factor übernommen. Der Factoring-Kunde ist so vor jeglichen Forderungsausfällen geschützt.

Der Service

Ein weiterer wichtiger Bestandteil des Factorings ist das Management der Debitorenbuchhaltung sowie des Mahn- und Inkassowesens, das der Factor auf Wunsch des Kunden übernimmt. Der Factoring-Kunde legt hierbei gemeinsam mit dem Factor das Vorgehen fest.

Die Vorteile für den Factoring-Kunden liegen in der administrativen Entlastung.



WELCHE VORTEILE BIETET FACTORING?

- Verbesserung der Liquidität durch sofortigen Mittelzufluss
- Erträge durch die Erzielung von Preisnachlässen (Rabatte, Boni, Skonti) bei Begleichung eigener Verbindlichkeiten
- Bilanzverkürzung und Erhöhung der Eigenkapitalquote
- Von Wirtschaftsprüfern anerkannte Off-Balance-Finanzierung
- Besseres Rating bei Kreditinstituten/Banken und somit bessere Finanzierungsbedingungen im weiteren Verlauf
- Stabilerer Finanzierungsbasis – größere unternehmerische Spielräume durch höhere Planungssicherheit
- Verbesserte Absatz- und Wettbewerbschancen durch die Vergabe längerer Zahlungsziele
- Flexible, mit dem Umsatz wachsende Finanzierung
- Schutz vor Zahlungsausfällen bei in- und ausländischen Debitoren
- Entlastung bei der Debitorenbuchhaltung und beim Mahn- und Inkassowesen



WER NUTZT FACTORING?

Vom mittelständischen Unternehmen bis zum Dax-notierten Konzern – die Vorteile des Factorings sprechen für sich und werden gern in Anspruch genommen.

Klassische Domäne des Factorings ist der Mittelstand. In den letzten Jahren erweitern aber zunehmend auch Großunternehmen durch Factoring ihren Finanzierungsmix. Unternehmensgröße und -ausrichtung spiegeln dabei die unterschiedlichen Motive wider. Hier zeigt sich Factoring äußerst flexibel: Aufgrund des breiten Leistungsspektrums und der verschiedenen Produktvarianten werden unterschiedlichste Bedürfnisse abgedeckt.

Für welche Unternehmen eignet sich Factoring in besonderem Maße?

- Bei langen Forderungslaufzeiten
- Bei einem starken Umsatzwachstum
- Bei geringen bankenüblichen Sicherheiten
- Bei einem starken Saisongeschäft
- Im Business-to-Business-Bereich

Voraussetzung für den Einsatz von Factoring ist, dass die Forderungen aus Warenlieferungen und Dienstleistungen vollständig und einredefrei durch den Factoring-Kunden erbracht wurden.

FACTORING – EIN PRODUKT MIT POTENZIAL

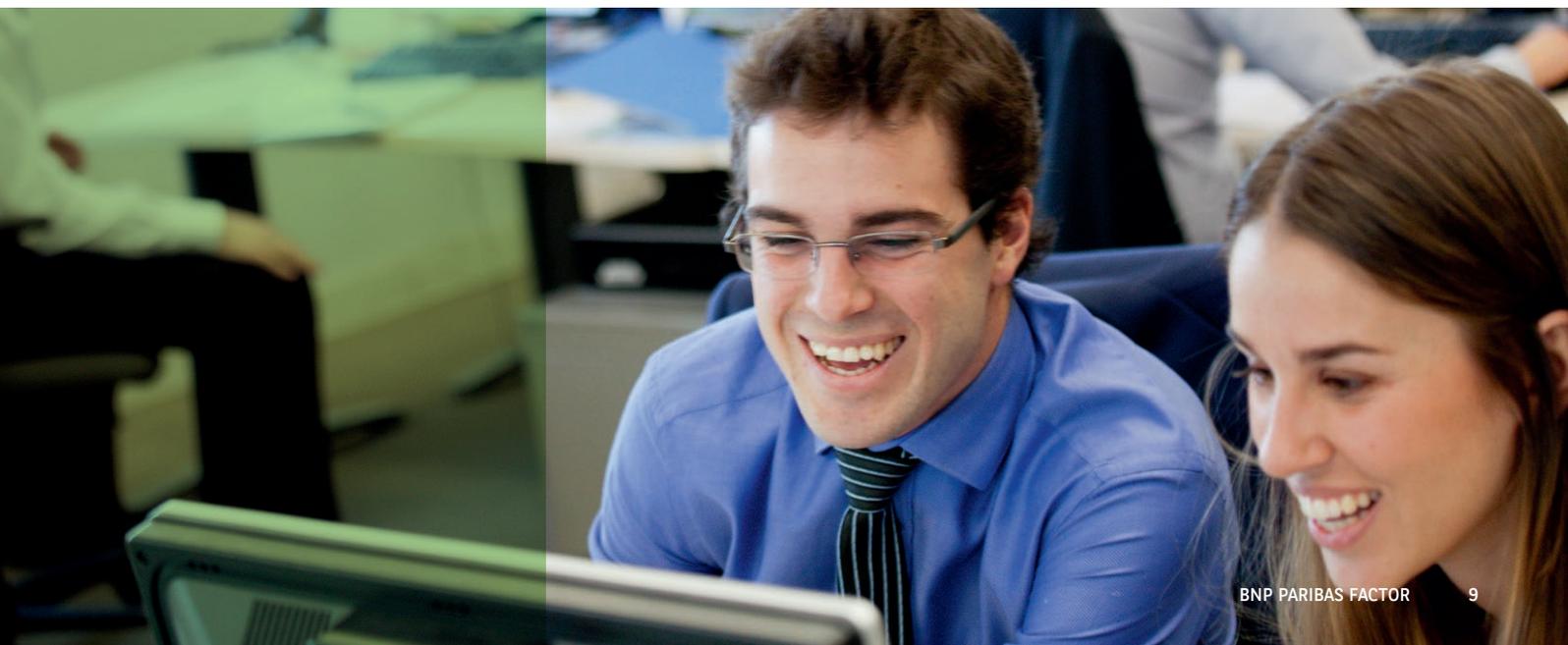
Laut einer globalen Studie der Unternehmensberatung PWC, in der Bilanzen von mehreren Tausend Unternehmen aus unterschiedlichen Ländern analysiert wurden, existieren Senkungspotenziale des im Umlaufvermögen gebundenen Kapitals (Working Capital) in deutschen Unternehmen in Höhe von etwa 180 Mrd. Euro.

Zudem ist im internationalen Vergleich die Working-Capital-Quote (Working Capital in Relation zum Umsatz) in deutschen Unternehmen mit rund 20% verhältnismäßig hoch und auch kritisch zu betrachten, bedenkt man die in Zukunft eher sinkende Bereitschaft von Kreditinstituten zur Vergabe von Krediten (Basel III, steigende Eigenkapitalforderungen an die Banken).

Mithilfe von Factoring lässt sich die Kapitalbindungsdauer (Cash Conversion Cycle) und damit die durchschnittliche Kapitalbindung in Unternehmen verringern – ein großes Potenzial für die deutsche Wirtschaft.

Fazit

- In deutschen Unternehmen schlummern Milliarden Euro an „Cash-Reserven“.
- Factoring ist ein wertvolles Instrument zur Optimierung des Working Capital.
- Unternehmen mit einem professionellen Working-Capital-Management haben klare Wettbewerbsvorteile.



WELCHE FACTORING-VARIANTEN BIETEN WIR FÜR UNTERNEHMEN?

Die Leistungen des Factorings sind in den verschiedenen Produktvarianten unterschiedlich ausgeprägt. Mit der Auswahl der richtigen Produktvariante lässt sich eine optimale Anpassung an die individuellen Bedürfnisse und die Situation eines Unternehmens vornehmen.

Full-Service-Factoring – ein Höchstmaß an Liquidität, Sicherheit und Service

Als Unternehmer möchten Sie Ihren Kunden stets Top-Produkte und besten Service bieten. Ihre Energien wollen Sie auf Ihre Kernaufgaben konzentrieren, um hier Höchstleistungen zu erbringen. Wichtigen Bereichen wie der Finanzierung, dem Schutz vor Forderungsausfällen und dem Debitorenmanagement kann dann zuweilen nicht mehr die notwendige Aufmerksamkeit gewidmet werden. Full-Service-Factoring von BNP Paribas Factor bietet hier die richtige Unterstützung.

Vorteile auf einen Blick

- Umsatzkongruente Finanzierung durch sofortige Zahlung von bis zu 90% der Forderungssumme
- 100%iger Schutz vor Zahlungsausfällen
- Übernahme des Debitorenmanagements durch BNP Paribas Factor
- Laufende Bonitätsüberwachung Ihrer Debitoren
- Mahn- und Inkassowesen inklusive Rechtsverfolgung im In- und Ausland
- Mögliche Bilanzverkürzung, erhöhte Eigenkapitalquote, besseres Rating
- Off-Balance-Lösung durch diverse Wirtschaftsprüfer anerkannt

Kernpunkte: Liquidität – Sicherheit – Service

Unser Full-Service-Factoring ermöglicht Ihnen sofortige Liquidität, schützt Sie vor Forderungsausfällen und entlastet Sie gleichzeitig bei der Debitorenverwaltung. Damit bietet Full-Service-Factoring die umfassende Lösung im Bereich der kurzfristigen Unternehmensfinanzierung.

Durch die sofortige Zahlung von bis zu 90% der Forderungssumme durch BNP Paribas Factor sind Sie direkt liquide und können vorausschauend und mit hoher Planungssicherheit wirtschaften. Die restlichen 10% verbleiben als Sicherheits-einbehalt bei uns, bis Ihr Kunde die gesamte Rechnungssumme bezahlt hat. Gleichzeitig sind Sie vor zahlungsunfähigen Debitoren und Insolvenzen durch die 100%ige Risikoübernahme geschützt.

Darüber hinaus werden Sie bei zeit- und kostenintensiven Verwaltungsaufgaben entlastet, denn Sie erhalten von uns ein Rundum-sorglos-Paket. Die Debitorenbuchhaltung, das Mahnwesen und das Inkasso inklusive Rechtsverfolgung im In- und Ausland übernimmt BNP Paribas Factor für Sie.

Kurz und knapp

Finanzierung: bis zu 90% der Forderungen

Sicherheit: 100%iger Schutz vor Forderungsausfällen

Administrativer Service: Debitorenbuchhaltung durch BNP Paribas Factor

Kreditmanagement: Mahn- und Inkassowesen inklusive Rechtsverfolgung im In- und Ausland durch BNP Paribas Factor

Beispiel aus der Praxis



Ein junges Unternehmen aus der Stahlbranche mit einem Jahresumsatz von rund 9 Mio. möchte Factoring für die Wachstumsfinanzierung nutzen. Man wünscht sich zudem, die durch die Lieferanten eingeräumten Zahlungsziele nicht vollständig ausschöpfen zu müssen und somit Skontoabzugsmöglichkeiten nutzen zu können. Den eigenen Kunden möchte das Unternehmen längere Zahlungsziele anbieten können, um auf diese Weise die Absatzchancen zu verbessern. Das Factoring-Paket wird von uns entsprechend geschnürt.

INHOUSE-FACTORING – LIQUIDITÄTS- UND SICHERHEITSVORTEILE BEI DIREKTEM KUNDENKONTAKT

Sie haben ein erfolgreich operierendes Unternehmen und verfügen über eine professionelle, EDV-gestützte Debitorenbuchhaltung. Zudem liegt Ihnen der direkte Kundenkontakt am Herzen, wenn es um das kaufmännische Mahnwesen geht.

Wenn Sie von der Liquidität und der Sicherheit des Factorings profitieren möchten, ist Inhouse-Factoring das Mittel der Wahl.

Vorteile auf einen Blick

- Umsatzkongruente Finanzierung durch sofortige Zahlung in der Regel von bis zu 90% der Forderungssumme
- 100%iger Schutz vor Forderungsausfällen
- Laufende Bonitätsüberwachung Ihrer Debitoren
- Kostenoptimierte Finanzierungslösung
- Stabilere Finanzierungsbasis – größere unternehmerische Spielräume
- Geringer Aufwand bei Einführung, da auf gegebene Prozesse aufgebaut wird
- Mögliche Unterstützung im Debitorenmanagement
- Eine digitale, moderne Lösung
- Mögliche Berücksichtigung einer Warenkreditversicherung
- Mögliche Bilanzverkürzung, erhöhte Eigenkapitalquote, besseres Rating
- Off-Balance-Lösung durch diverse Wirtschaftsprüfer anerkannt
- Inkassowesen inklusive Rechtsverfolgung im In- und Ausland ohne zusätzliche Kosten

Kernpunkt: Liquidität und Sicherheit nach Maß

Beim Inhouse-Factoring genießen Sie Liquiditäts- und Sicherheitsvorteile, die Ihnen BNP Paribas Factor durch die 100%ige Risikoabdeckung gegen Forderungsausfall und die sofortige Zahlung von bis zu 90% Ihrer Forderungen bietet. Die

restlichen 10% verbleiben als Sicherheitsvorbehalt bei uns, bis Ihr Kunde die gesamte Rechnungssumme bezahlt hat. Die Debitorenverwaltung und das Mahnwesen behalten Sie jedoch weiterhin in Ihrem Haus, sodass Ihnen Ihr direkter Kundenkontakt erhalten bleibt und Sie die gesamte Kontrolle hierüber behalten. Wie gewohnt, bucht Ihr Rechnungswesen die Zahlungsein- und Rechnungsausgänge sowie Last- und Gutschriften.

BNP Paribas Factor unterstützt beim Mahnwesen und beim Forderungsinkasso. Die Übernahme funktioniert deshalb reibungslos, weil die Daten Ihrer Debitorenbuchhaltung regelmäßig in das EDV-System von BNP Paribas übertragen werden. So können Sie Kosten sparen, und Ihr Unternehmen kann sich auf die täglichen betrieblichen Kernaufgaben konzentrieren. Ob Sie Ihre Kunden über unsere Beauftragung informieren (offenes Factoring) oder nicht (stilles Factoring), liegt dabei ganz bei Ihnen.

Kurz und knapp

Finanzierung: bis zu 90% der Forderungen

Sicherheit: 100%iger Schutz vor Forderungsausfällen

Administrativer Service: Unterstützung beim Debitorenmanagement und beim Mahnwesen auf Basis gegebener Strukturen

Kreditmanagement: Inkassowesen inklusive Rechtsverfolgung im In- und Ausland durch BNP Paribas Factor

Der Einbezug einer bestehenden Warenkreditversicherung ist möglich.





Inhouse-Factoring (offenes Verfahren)

Ein Unternehmen, das im In- und Ausland mit chemischen Grundstoffen handelt, geht ein Joint Venture ein. Das Produktportfolio wird dadurch stark erweitert. Der zusätzliche Liquiditätsbedarf macht eine innovative Finanzierungslösung erforderlich. Mit Factoring möchte man sich außerdem beim Debitorenmanagement entlasten.

BNP Paribas Factor entwickelt eine offene Inhouse-Factoring-Lösung, die für Debitoren im In- und Ausland umgesetzt wird. Bereits im ersten Jahr der Geschäftsausweitung kann zusätzlicher Umsatz generiert werden.

Inhouse-Factoring (stilles Verfahren)

Ein Hersteller von Autoteilen kann in seiner ABS-Finanzierung¹ nicht alle Forderungen einbeziehen. Das Unternehmen wünscht sich zusätzliche Liquidität, möchte aber bestehende Kundenbeziehungen durch den Einsatz von Factoring nicht verlieren.

BNP Paribas Factor kann sowohl das Finanzierungsvolumen bedienen als auch Debitoren mit Sitz in unterschiedlichen Ländern einbeziehen. Der Hersteller von Autoteilen bevorzugt das stille Verfahren. Die Forderungsabtretung an BNP Paribas wird gegenüber den Debitoren nicht offengelegt. Mit der zusätzlich gewonnenen Liquidität können sowohl Skontoerträge als auch Preisreduzierungen gegenüber den Vorlieferanten genutzt werden.

Fazit

Inhouse-Factoring bietet ein Höchstmaß an Liquidität und Sicherheit. Die Servicekomponente wird an ein professionelles Rechnungswesen angepasst. Inhouse-Factoring kann offen und auch still betrieben werden.

1) Asset-Backed-Securities-Finanzierung: Verkauf der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen an eine Zweckgesellschaft, die die Aktiva verbrieft und über den Kapitalmarkt verkauft. Der Käufer dieser Forderung erhält regelmäßig Zinszahlungen und am Ende das eingesetzte Kapital zurück.

REVERSE-FACTORING – UNSER MEHRWERT FÜR STRATEGISCHE PARTNERSCHAFTEN

Als bonitätsstarker Großabnehmer möchten Sie über die Ausweitung der Zahlungsziele gegenüber Ihren Lieferanten Ihr Working Capital optimieren. Die Lieferanten sollen aber gleichzeitig mit mehr Liquidität versorgt werden.

Reverse-Factoring ist die Antwort von BNP Paribas Factor auf diese Herausforderung. Dabei sind Sie als Abnehmer Initiator und durch eine vertragliche Vereinbarung mit dem Factor verbunden – die Voraussetzung für den Vertrag zwischen dem Lieferanten als Forderungsverkäufer und dem Factor.

Vorteile auf einen Blick

Großabnehmer:

- Working-Capital-Optimierung durch Ausschöpfen langer Zahlungsziele
- Mögliche Erzielung von Skontoerträgen
- Sicherung der Verfügbarkeit wichtiger Vorprodukte
- Bindung von strategisch wichtigen Lieferanten
- Schaffung von Wettbewerbsvorteilen

Zulieferer:

- Sofortige Liquidität von bis zu 100% der Forderungssumme
- Erzielung von Skontoerträgen ist möglich
- Mögliche Bilanzverkürzung, erhöhte Eigenkapitalquote, besseres Rating
- Off-Balance-Lösung durch diverse Wirtschaftsprüfer anerkannt
- 100%iger Schutz vor Forderungsausfällen

Kernpunkt: Win-win-Situation

„Reverse“ steht in diesem Zusammenhang für die Übertragung des Factoring-Gedankens auf die Beschaffungsseite eines Unternehmens bzw. seiner Lieferantenbeziehungen. Beim Reverse-Factoring wird ein Vertrag zwischen dem Großabnehmer und BNP Paribas Factor sowie eine vertragliche Vereinbarung mit dem Lieferanten und BNP Paribas Factor geschlossen. Die Lieferanten stellen weiterhin ihre Rechnungen an den Großabnehmer, der deren Richtigkeit gegenüber dem Factor unwiderruflich bestätigt.

Daraufhin werden unverzüglich bis zu 100% des Rechnungsbetrags vom Factor an die Lieferanten überwiesen. Der Großabnehmer zahlt nach Ablauf des Zahlungsziels an den Factor.

Reverse-Factoring führt auf allen Seiten der Lieferanten-Abnehmer-Beziehung zu Vorteilen. Es stellt sich eine Win-win-Situation ein.

Während der Großabnehmer von maximalen Zahlungszielen profitiert, erhalten die Lieferanten den sofortigen Liquiditätsfluss. Reverse-Factoring führt zu einer Stärkung der Beziehungen zu Lieferanten und stellt die Versorgung mit wichtigen Vorprodukten sicher bzw. schützt vor Produktionsausfällen.

Kurz und knapp

Lange Zahlungsziele: optimiertes Working Capital

Finanzierung: bis zu 100% des Forderungsbetrags

Gutes Rating: gute Bonität und Rentabilität des Großabnehmers erforderlich

Beispiel aus der Praxis



Ein Chemieunternehmen guter Bonität wird von einigen Lieferanten mit wichtigen Rohstoffen und Vorprodukten beliefert. Die Produktion des Unternehmens ist auf die besondere Beschaffenheit und die chemische Zusammensetzung dieser Vorprodukte optimal eingestellt. Die Beziehung zu diesen Lieferanten wird deshalb als wichtig eingestuft.

Die Lieferanten möchten die eigenen Forderungslaufzeiten gern verringern. Durch einen schnelleren Mittelzufluss könnten sie Skontierungen bei der Bezahlung eigener Verbindlichkeiten nutzen. Der Chemieproduzent möchte im Sinne einer Optimierung des Working Capital jedoch nicht auf die bestehenden Zahlungsziele verzichten und sie stattdessen unter Umständen sogar ausweiten.

Die Implementierung eines Reverse-Factoring-Ansatzes durch BNP Paribas Factor bringt diese gegensätzlichen Interessen zusammen: Ein schnellerer Zufluss liquider Mittel sorgt für eine verbesserte Liquidität und Realisierung von Skontoerträgen aufseiten der Lieferanten. Die Zahlungsziele des Chemieunternehmens gegenüber den Kreditoren können sogar noch ausgeweitet werden.

ÜBER BNP PARIBAS FACTOR

BNP Paribas Factor ist einer der führenden Factoring-Anbieter in Deutschland. Seit 1981 bieten wir unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen zur Forderungsfinanzierung im Verbund der weltweiten BNP Paribas Gruppe.

Unsere Finanzierungslösungen decken stetig wachsende Kundenbedürfnisse ab. Dies ermöglicht uns, für jedes Unternehmen die individuell beste Strategie für mehr Liquidität zu entwickeln. Daher schätzen uns mittelständische Unternehmen und große Konzerne gleichermaßen als Partner für innovative Finanzierungslösungen. Zusammen erarbeiten wir die Basis für zukünftiges Wachstum und begleiten unsere Kunden bei allen weiteren Schritten.

Wegbegleiter für Forderungsmanagement weltweit

Durch die Einbindung in das globale Netzwerk der BNP Paribas Gruppe können wir unsere Kunden beim internationalen Forderungsmanagement wirkungsvoll unterstützen. Ob es um verschiedene Kulturen, Länder, Sprachen, Währungen oder Produktlösungen geht – sie profitieren in jeder Hinsicht von unserer langjährigen Erfahrung im internationalen Markt.

BNP Paribas Factor ist aktives Mitglied von Factors Chain International (FCI), dem mit über 400 Gesellschaften in 90 Ländern weltweit größten Factoring-Verband. Und auch auf nationaler Ebene gehören wir mit dem Deutschen Factoring-Verband (DFV) dem wichtigsten Branchenverband an.

Mehr als 80 Mitarbeiter betreuen vom Hauptsitz in Düsseldorf aus Kunden in Deutschland und der Schweiz.

Unsere Produkte – maßgeschneiderte Individualität für alle Fälle

Wir haben ein Leistungspaket geschnürt, mit dem wir jedes Unternehmen individuell gemäß den Kundenbedürfnissen bedienen können. Liquiditätsbereitstellung, Risikoschutz und Services wie das Debitorenmanagement lassen sich speziell auf die Bedürfnisse unserer Kunden abstimmen – so entstehen maßgeschneiderte Produkte.

Zu unserer Produktpalette gehören:

Inhouse-Factoring:

Liquiditäts- und Sicherheitsvorteile bei direktem Kundenkontakt

Full-Service-Factoring:

Ein Höchstmaß an Liquidität, Sicherheit und Service

Smart-Factoring:

Kurzfristige Liquidität, Sicherheit und Service

Reverse-Factoring:

Unser Mehrwert für strategische Partnerschaften

Fälligkeits-Factoring:

Volle Sicherheit und Service

Distribution-Finance:

Für Fahrzeughersteller und deren Händler

Multi-Local:

Internationales Factoring mit dezentralem Forderungsmanagement

Pan-European:

Internationales Factoring mit zentralisiertem Forderungsmanagement



BNP PARIBAS GRUPPE

BNP Paribas ist eine global tätige Bank mit vier Heimatmärkten in Europa – Belgien, Frankreich, Italien und Luxemburg. Weltweit ist sie mit 189.000 Mitarbeitern in 75 Ländern vertreten. In Deutschland ist die BNP Paribas Gruppe seit 1947 aktiv und hat sich mit 13 Gesellschaften erfolgreich am Markt positioniert. Privatkunden, Unternehmen und institutionelle Kunden werden von fast 5.000 Mitarbeitern bundesweit an 19 Standorten betreut. Das breit aufgestellte Produkt- und Dienstleistungsangebot von BNP Paribas entspricht nahezu dem einer Universalbank.

Deutschland ist ein Kernmarkt für die BNP Paribas Gruppe – das hier angestrebte Wachstum ist auf Kontinuität ausgerichtet und eine der tragenden Säulen der Europa-Strategie von BNP Paribas. Die beiden Kerngeschäftsfelder Retail Banking & Services sowie Corporate & Institutional Banking sorgen für ein ausgewogenes Gesamtergebnis. BNP Paribas ist in vielen Bereichen Marktführer oder besetzt Schlüsselpositionen am Markt. Die Gruppe gehört weltweit zu den kapitalstärksten Banken und erfüllt mit ihrer Kernkapitalquote bereits heute die Basel-III-Richtlinien.



FACTORING-WISSEN KOMPAKT

01. Was ist Factoring?

Factoring ist der fortlaufende Verkauf von Forderungen aus Warenlieferungen und Dienstleistungen eines Unternehmens gegen seine Kunden an ein Factoring-Institut.

02. Welche Factoring-Varianten gibt es?

Je nach Ausprägung der Leistungen (Finanzierung, Sicherheit, Service) lassen sich verschiedene Produktvarianten unterscheiden. Eine Übersicht hierzu finden Sie auf Seite 18.

03. Was bedeutet „echtes“ und „offenes/stilles“ Factoring?

Beim echten Factoring kauft der Factor unwiderruflich die Forderungen auf und übernimmt das Ausfallrisiko. In Deutschland wird seit Jahren fast ausschließlich echtes Factoring angeboten. Echtes Factoring wird auch als Non-Recourse-Factoring bezeichnet.

Beim offenen Factoring wird den Debitoren des Factoring-Kunden der Forderungsverkauf angezeigt. Beim stillen Factoring erfahren die Debitoren dagegen nichts vom Forderungsverkauf.

04. Welche Voraussetzungen gibt es für das Factoring?

Wichtig für den Einsatz von Factoring ist, dass die Forderungen aus Warenlieferungen und Dienstleistungen vollständig und einredefrei durch den Factoring-Kunden erbracht wurden.

05. Wie viel Liquidität erhalte ich durch Factoring?

Nach erbrachter Leistung stellt das Unternehmen seine Rechnung wie gewohnt an den Debitor. Gleichzeitig übermittelt das Unternehmen die Rechnungskopien mittels einer elektronischen Schnittstelle an den Factor. Der Factor zahlt unmittelbar nach Erhalt der Rechnung bis zu 90% des Betrags an das Unternehmen. Der Factoring-Kunde kann so innerhalb von 24 Stunden über die Liquidität verfügen.

06. Müssen alle Kunden in die Factoring-Lösung einbezogen werden?

Bei uns ist sowohl der Einbezug des gesamten Debitorenbestands als auch der Einbezug eines Teils der Debitoren möglich. Mit Ihnen im Dialog kann ein Bereich gewählt werden, der Ihren Anforderungen entspricht.

07. Welche Unterlagen werden zur Prüfung einer möglichen Zusammenarbeit benötigt?

Die zur Prüfung benötigten Unterlagen sind bei allen Factoring-Anbietern ähnlich. Es handelt sich einerseits um Bonitätsunterlagen zu Ihrem Unternehmen und andererseits um Unterlagen zur Beurteilung der Qualität Ihrer Forderungen. Beispiele: die letzten beiden Jahresabschlüsse Ihres Unternehmens, eine offene Postenliste aus Ihrer Debitorenbuchhaltung (für eine schnellere Umsetzung gibt es ein spezielles Produkt).

08. Wie schnell kann ein Factoring ab Ersttermin implementiert werden?

Nach einem Besuchstermin bei Ihnen und anschließender Angebotsannahme wird innerhalb von zwei bis vier Wochen eine Kreditentscheidung herbeigeführt. Im Anschluss bedarf es etwa einer Woche zur Vertragserstellung und Unterzeichnung. Für die anschließende operative Umsetzung können weitere zwei Wochen eingeplant werden.

09. Wie funktioniert der Schutz vor Forderungsausfällen?

Der Factor kauft die Forderungen auf und übernimmt das Ausfallrisiko, dabei bedient er sich einer Warenkreditversicherung oder sichert sich über das FCI-Netzwerk ab.

10. Was kostet Factoring?

Die Kosten für das Factoring gliedern sich in unterschiedliche Bestandteile auf. Die Höhe ist abhängig von Eckdaten wie Jahresumsatz, Anzahl und Höhe der Rechnungen sowie der Bonität des Unternehmens. Abhängig von der Factoring-Form und -Art werden Factoring-Gebühr, Zins und weitere Gebühren berechnet.

11. Wie lange muss ich Factoring verwenden?

Grundsätzlich gibt es keine vorgeschriebene Nutzungsdauer. Wir empfehlen jedoch eine Mindestlaufzeit von einem Jahr, um die Vorteile des Factorings vollumfänglich zu nutzen.

12. Ist die Nutzung von Factoring ein Indiz für eine angespannte wirtschaftliche Situation eines Unternehmens?

Der Factor prüft sowohl die Bonität seines Kunden als auch die Qualität seiner Forderungen. Die positive Prüfung des Factors deutet auf ein gesundes Unternehmen mit werthaltigen Forderungen hin.

13. Ist Factoring eine Art Inkasso?

Factoring ist kein Inkasso. Inkasso ist der reine Einzug von Forderungen. Factoring dagegen ist ein intelligentes Finanzierungsinstrument zur Generierung von Liquidität durch den Verkauf der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen. Der Factor kauft die „guten“ Forderungen an, Inkassounternehmen kümmern sich um schon lange überfällige Forderungen.

14. Wie werden meine Kunden auf die Nutzung von Factoring reagieren?

Factoring wird immer populärer, und viele Unternehmen in Deutschland nutzen bereits dieses Instrument der kurzfristigen Unternehmensfinanzierung – so auch einige Ihrer Kunden. Daher gibt es keine Bedenken, Factoring für zusätzliche Liquidität und Sicherheit einzusetzen. Ihre Kunden werden nicht zuletzt von einer Ausweitung der Zahlungsziele profitieren. Ansonsten ändert sich für Ihre Kunden nichts außer der Überweisung auf ein Konto auf von BNP Paribas Factor zum Ausgleich der fälligen Forderung.

15. Werden meine Banken Einwände gegen den Einsatz von Factoring haben?

Es liegt uns fern, Ihrer Hausbank die Rolle als Hauptfinanzier streitig zu machen. Die meisten Banken und Kreditinstitute begrüßen es, dass sich ihre Kunden auf eine breitere Finanzierungsbasis stellen und auch moderne Instrumente einer kurzfristigen Unternehmensfinanzierung nutzen.

WIR SIND IMMER UND ÜBERALL IN IHRER NÄHE.

BNP Paribas Factoring (Factoring-Gruppe der BNP Paribas) ist in 14 Ländern auf zwei Kontinenten vertreten, um überall in der Nähe ihrer Kunden zu sein. Die vor Ort gewonnenen Erfahrungen bündeln wir zu einem globalen Wissen, das all unseren Kunden zugutekommt.



BNP Paribas Factor GmbH
Willstätterstraße 15
40549 Düsseldorf
Germany
T +49 211 5384 0
F +49 211 5384 187
kontakt@bnpparibasfactor.de



BNP PARIBAS
FACTOR

www.factor.bnpparibas.de