

# LIQUIDITÄTSSCHONEND UND MIT LANGEN ZAHLUNGSZIELEN



**DISTRIBUTION-FINANCE**



**BNP PARIBAS**  
**FACTOR**

# DISTRIBUTION-FINANCE

---

## VORTEILHAFT FÜR FAHRZEUGHERSTELLER UND DEREN HÄNDLER

Distribution-Finance ist eine Finanzierungslösung, die vor allem für Automobilhersteller und deren Handelspartner geeignet ist. Die Ausstellungsmodelle der Händler werden auf eine intelligente Art finanziert. So ist es dem Handelspartner möglich, seine Produktpräsentation liquiditätsschonend auszubauen und seinen Kunden vor Ort ein größeres Angebot zu präsentieren.

Diese Finanzierungslösung kann für alle Arten von Fahrzeugen eingesetzt werden – vom Privatwagen bis zum Traktor.

### Vorteile auf einen Blick

- Finanzierung von in Ausstellungsräumen präsentierten Fahrzeugen
- 100%iger Schutz vor Zahlungsunfähigkeit des Händlers
- Lange Zahlungsziele bis maximal 360 Tage möglich

# DISTRIBUTION-FINANCE

## VERKÄUFE ANKURBELN DURCH EINE ERWEITERTE PRODUKTPRÄSENTATION

Distribution-Finance dient der liquiditätsschonenden Ausweitung der Modellpräsentation sowie der Unterstützung von Händlern durch verlängerte Zahlungsziele.

Beim Distribution-Finance wird ein Dreiparteienvertrag zwischen Hersteller, Händler und BNP Paribas Factor geschlossen. Der Hersteller liefert das Ausstellungsfahrzeug an den Händler. Der Händler erhält vom Hersteller die Rechnung, und im Rahmen von Distribution-Finance steht ihm ein Zahlungsziel von bis zu 360 Tagen offen. Die Rechnung wird von BNP Paribas Factor umgehend angekauft, und dem Hersteller wird die Liquidität zur Verfügung gestellt. Erst nach Fälligkeit der Rechnung oder bei vorzeitigem Verkauf des Fahrzeugs zahlt der Händler an BNP Paribas Factor und erhält im Anschluss den Fahrzeugbrief.

Die in der Zwischenzeit angefallenen Zinsen berechnet BNP Paribas Factor dem Hersteller.

BNP Paribas Factor übernimmt das Risiko des Zahlungsausfalls eines Händlers zu 100%.

Die liquiditätsschonende Lösung ermöglicht dem Händler, eine breitere Produktpalette im Ausstellungsraum zu präsentieren. Durch die erweiterte Modellauswahl lassen sich die Verkäufe steigern, wovon Hersteller und Händler gleichermaßen profitieren.

### Kurz und knapp

**Finanzierung:** bis zu 90% der Forderung

**Sicherheit:** 100%iger Schutz vor Zahlungsausfällen

**Lange Zahlungsziele:** bis 360 Tage – optimiertes Working Capital

**Dreiparteienvertrag:** zwischen Fahrzeughersteller, Händler und Factor



## Beispiel aus der Praxis

Ein Unternehmen der Automobilindustrie möchte die Zusammenarbeit mit den Vertragshändlern im Rahmen seines Vertriebssystems intensivieren. Eine breite und vielfältige Produktpalette mit vielen Fahrzeugmodellen soll in den Ausstellungenräumen der Händler zur Verfügung stehen. Sowohl Automobilproduzent als auch Vertragshändler sind an einer ressourcenschonenden, d. h. möglichst wenig kapitalbindenden Finanzierung des Vorhabens interessiert.

Die Lösung heißt Distribution-Finance.

BNP Paribas Factor entwickelt ein innovatives Finanzierungskonzept, und es wird ein Dreiparteienvertrag zwischen dem Automobilhersteller, dem Händler und BNP Paribas Factor geschlossen. Die Fahrzeugmodelle des Herstellers werden an den Händler geliefert. Die entsprechende Rechnung zu diesen Fahrzeugmodellen vom Hersteller an den Händler wird von BNP Paribas Factor aufgekauft. BNP Paribas Factor begleicht unverzüglich bis zu 90% des Rechnungsbetrags gegenüber dem Hersteller, der dadurch sofort über die Liquidität verfügt. 10% des Rechnungsbetrags verbleiben als Sicherheitseinbehalt bei BNP Paribas Factor, die nach Zahlung des Vertragshändlers an BNP Paribas Factor an den Automobilhersteller ausgeschüttet werden. Der Händler erhält von BNP Paribas Factor ein Zahlungsziel von bis zu 360 Tagen, vermeidet einen vorzeitigen Abfluss von Liquidität und hat somit zunächst die Möglichkeit, die Fahrzeuge zu veräußern.

Zur Absicherung des Geschäfts verbleiben die Fahrzeugbriefe beim Factor, der diese nach Bezahlung des Rechnungsbetrags an den Händler übergibt. BNP Paribas übernimmt den 100%igen Schutz vor Zahlungsausfällen.

BNP Paribas Factor GmbH

Hansaallee 299

40549 Düsseldorf

Germany

T +49 211 5384 0

F +49 211 5384 117

[dl.factor.de.kontakt@bnpparibas.com](mailto:dl.factor.de.kontakt@bnpparibas.com)



**BNP PARIBAS**  
**FACTOR**

[www.factor.bnpparibas.de](http://www.factor.bnpparibas.de)